

Allround (commercieel) medewerker/adviseur (binnendienst-B2B)

Ergonomiespecialist B.V.

Wij leveren innovatieve ergonomische producten en deskundige dienstverlening op het gebied van ergonomie. Hiermee willen wij voor onze klanten de optimale individuele werkplek creëren met het doel ziekteverzuim te voorkomen. Bovenal willen wij de gevolgen van sedentair gedrag op de werkplek voorkomen door onze klanten een dynamische werkplek te adviseren, een werkplek die werknemers letterlijk in beweging brengt. Een deskundige, persoonlijke en klantgerichte aanpak ligt altijd aan de basis van onze oplossing. We leveren een totaalpakket van A tot Z. Hierdoor bespaart u jaarlijks aan onnodige kosten voor individuele diensten bij verschillende aanbieders. Ons uiteindelijke doel is gezonde, vitale en inzetbare medewerkers.

Ben jij iemand die het als een uitdaging ziet om een klant te voorzien van goed advies en tegelijkertijd commercieel te denken? Vind je het leuk om klanten telefonisch te woord te staan, actief te benaderen aan de telefoon of in de showroom, maar ook een vaste werkplek te hebben op kantoor waarbij je verantwoordelijk bent voor het gehele proces, van offerte tot bestelling én aftersales? Dan zoeken wij jou! Ter versterking en ondersteuning van ons team zijn we op zoek naar een allround (commercieel) medewerker/adviseur B2B.

Wat ga je doen

Als verkoper ben jij betrokken bij het aankoopproces van de klant van A tot Z. Van advies tot after sales: jij draait er je hand niet voor om. Dat maakt jouw werkweek ook zo lekker afwisselend! Het adviseren van de klanten en het actief benaderen van jouw klanten behoren tot de kerntaken, net als het verwerken van offertes die via webshop, telefoon, showroom, mail of collega's zijn binnengekomen. Daarnaast heb je telefonisch contact met klanten om vragen te beantwoorden en hen te voorzien van jouw advies, maar ook om offertes na te bellen. En natuurlijk hang je regelmatig aan de lijn met leveranciers om ervoor te zorgen dat het proces goed verloopt. Daarnaast ondersteun je je collega's als deze net even niet beschikbaar zijn en fungeer je als centrale aanspreekpunt binnen de organisatie. Als het nodig is sta je leveranciers te woord en ontvang je zendingen van onze internationale fabrikanten.

Je profiel

Ben jij een echte teamplayer met een flinke dosis enthousiasme en gevoel voor commercie? Haal jij je energie uit het contact met onze klanten en de samenwerking met collega's – en houd je ervan om nét dat stapje extra te doen voor een tevreden, terugkerende klant? Dan heb je al een streepje voor. Vink jij onderstaande punten ook af? Dan maken we graag kennis met je:

- Je beschikt over een commerciële instelling; je ziet verkoopsignalen en kansen.
- Je bent geen afwachtend type, maar denkt proactief mee en creëert je eigen kansen. Dat maakt dat de klant jou onthoudt!
- Je hebt aantoonbare relevante ervaring in een vergelijkbare rol
- Je bent een multi-tasker; je houdt van afwisseling in je werk en weet hier positief mee om te gaan.
- Je bent communicatief vaardig en hebt een zakelijke klantgerichte houding.
- Je beschikt over minimaal MBO werk- of denkniveau

- Je hebt uitstekende schriftelijke en mondelinge communicatieve vaardigheden in het Nederlands en Engels
- Ervaring in een vergelijkbare functie is een pré
- Kennis van kantoormeubelbranche is een pré

Wat we bieden

Naast (uiteraard) een goed salaris dat wordt afgestemd op jouw kennis en ervaring, bieden we een uitdagende en afwisselende functie binnen een jong en gezellig team. Je krijgt een hoop vrijheid en verantwoordelijkheid binnen je functie, en eigen inbreng en goede ideeën worden zeker gewaardeerd.

Daarnaast bieden we:

- Na een succesvolle eerste termijn om je te leren kennen, een vaste aanstelling;
- Een open en transparant werkklimaat met ruimte voor persoonlijke doelen, ontwikkeling en initiatieven
- Een marktconform salaris en goede secundaire arbeidsvoorwaarden
- Een gezellige werksfeer met leuke collega's
- En natuurlijk een ergonomische werkplek die exact op jou is afgestemd

Reageer

Herken jij jezelf in dit profiel? En lijkt werken bij Ergonomiespecialist je een mooie stap? Stuur direct je CV en je motivatie naar info@ergonomiespecialist.nl. Wil je meer weten over ons en de functie of wil je eerst een kop koffie komen drinken? Bel ons 045-546 6640 voor het maken van een afspraak.